

Value Proposition Canvas

příklad vyplnění - produkt "Sluchátka"

Customer Jobs

- poslouchat hudbu
- odstínit se od ostatních
- zkoncentrovat se na hudbu
- sportovní kouč pro sport - motivátor
- ukázat společenský status
- nemuset poslouchat ostatní

Customer Pains

- rozplétání kabelu
- sluchátka občas zapomenu
- nesedí v uších
- hrají potichu
- málo basů
- není slyšet okolí
- je slyšet okolí
- stojí moc
- mají divný design
- těžce se párují s telefonem
- některé telefony už nemají jack

Customer Gains

- sluchátka musí hrát perfektně
- zvuk musí být vyvážený
- drát se nesmí šmodrchat
- musí dobře vypadat
- musí mít dobře uskladnit
- musí ukázat, že na ně mám

Produkt & Services

- sluchátka
- pojištění sluchátek
- výměna sluchátek kus za kus

Pain relievers

- speciální materiál kabelu
- bezdrátová sluchátka
- různé návleky už v balení
- videa ukazující, že sluchátka budou sedět v uších
- záruka výměny
- nastavení hlasitosti přímo v softwaru sluchátek
- aktivní potlačení šumu okolí
- střídavý design
- speciální čip na párování s vlastní značkou hardwaru

Gain creators

- zvuk oceněný i audiofily - možná vyvážený od nich
- oceněný design
- pouzdro, které se bude dobře přenášet
- cena odpovídá společenskému statusu